

УДК 37.013.42

ОСОБЕННОСТИ ЦЕННОСТНЫХ ОРИЕНТАЦИЙ, ЛИЧНОСТНЫХ ЧЕРТ И ТИПОВ ПОВЕДЕНИЯ В КОНФЛИКТНОЙ СИТУАЦИИ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ СЛАВЯНСКИХ И КАВКАЗСКИХ НАРОДОВ

Лобза О.В., Эгамбердиева Е.В., Маасияева Я.С.

Одинцовский филиал ФГАОУ ВО «Московский государственный института международных отношений», Одинцово, e-mail: olga.lobza@rambler.ru

В статье рассматриваются причины возникновения межэтнических конфликтов, в качестве которых могут выступать различия в личностных особенностях, ценностных ориентациях и типах поведения в конфликтной ситуации. Особенности любого этноса формируются длительным ходом развития общественных отношений. Каждый народ веками вырабатывает определенные черты национального характера, систему ценностей, которые передаются из поколения в поколение. В исследовании принимали участие студенты первых курсов славянской и кавказской национальностей. В результате исследования было обнаружено, что славяне более добросердечные, понимающие, терпимые, стремящиеся к защите благополучия всех людей и природы, в конфликтной ситуации используют такие стратегии поведения как компромисс, приспособленность и конформность. Кавказцы в конфликте преимущество отдают соперничеству и активности, добросовестны, открыты опыту, предпочитают следовать традициям, которые существуют в их культуре и выступают для них символом групповой солидарности.

Ключевые слова: межэтнический конфликт, личностные особенности, ценностные ориентации, типы поведения в конфликтной ситуации

PECULIARITIES OF VALUE ORIENTATIONS, PERSONALITY TRAITS AND TYPES OF BEHAVIOR IN A CONFLICT SITUATION OF THE SLAVIC AND CAUCASIAN PEOPLES

Lobza O.V., Egamberdieva E.V., Maasiyaeva Y.S.

Odintsovo branch of MGIMO University, Odintsovo, e-mail: olga.lobza@rambler.ru

The article discusses the psychological causes of ethnic conflicts, in which there may be differences in personality, attitudes and types of behavior in a conflict situation. Features of any ethnic group formed a long course of development of social relations. Every nation for centuries, produces certain features of the national character, system of values, passed from generation to generation. In research took part students of the first courses of Slavic and Caucasian nationalities. As a result of research it was discovered that the Slavs are more kind, understanding, tolerant, seeking to protect the welfare of all people and nature, in a conflict situation to use such strategies as compromise, adaptation and conformance. Caucasians in the conflict the priority is given to competition and activity, conscientious, open to experience prefer to follow the traditions that exist in their culture and are a symbol of group solidarity.

Keywords: ethnic conflict, personal characteristics, values, types of behavior in conflict situations

В последние годы мы все чаще и чаще замечаем, что людям разной национальности становится все сложнее и сложнее жить на одной планете. В средствах массовой информации мы все чаще и чаще становимся свидетелями вновь возникающих, либо продолжающихся затяжных политических и межэтнических конфликтов, жертвами которых становится ни в чем не повинные люди. Мир уже столкнулся с серьезным обострением межэтнических конфликтов, в том числе и в их крайней, вооруженной форме. В эти противостояния почти всегда в той или иной степени вовлекаются и более масштабные геополитические силы – США, Россия, Великобритания, Германия, Франция, Китай.

Причины бесчисленных этнических конфликтов в значительной мере связаны с изменением облика международных отношений, требующих качественно новых подходов, к которым оказались не готовы

многие современные политики. Между тем современные межэтнические конфликты по своему происхождению, содержанию и формам проявления, а также причинам и факторам, их вызывающим, являются наиболее сложными феноменами современной действительности и имеют разные исторические, территориальные, социально-политические, экономические, конфессиональные и этнокультурные истоки возникновения.

В формировании межэтнических конфликтов большую роль могут играть и психологические факторы. Межэтническая напряженность может проявляться в эмоциональном заражении, психическом внушении, подражании, массовой невротизации, неприязни, недоверии, обострении отношений «свой-чужой» [3]. Любой «чужой мир» рассматривается как враждебный и угрожающий существованию «своего мира». При этом конфликт «миров» означает столкновение идеалов, ценностей, а также особенно

стей проявления личностных черт и способов реализации человеческих потребностей, из чего в свою очередь проистекает практика национального превосходства: неприятия культуры, традиций, религии, ценностей и обычаев другого народа. В условиях политической и экономической нестабильности этнос часто выступает в качестве аварийной группы поддержки. Именно в такой период человеку свойственно ориентироваться, прежде всего, на этнические общности и нередко преувеличивать позитивное отличие своей общности от других [5].

Современные исследования показывают, что психологический портрет любого этноса, как правило, очень многогранен и противоречив. В нем могут сочетаться противоположные характеристики, такие как ориентация на духовные ценности и создание реальных живых кумиров, лень и трудолюбие, безответственность и добросовестность и т.п. Эти базовые установки, ценности, стереотипы поведения составляют менталитет нации, или иными словами специфику ее этнической психологии и этнической идентичности [2]. Французский психолог Г. Лебон отмечал, что каждый народ обладает душевным строем столь же устойчивым, как и его анатомические особенности, и от него-то и происходят его мысли и чувства [4].

Исследование системы ценностей, личностных черт и особенностей поведения в конфликте у людей различных этносов и культур может существенным образом повлиять на понимание межэтнических конфликтов, в которые в современном мире постепенно втягиваются практически все члены мирового сообщества. В связи с этим, целью данного исследования стало изучение личностных особенностей, ценностных ориентаций и типов поведения в конфликтной ситуации у представителей славянских и кавказских народов.

Объект исследования – личностные черты, ценностные ориентации и типы поведения в конфликтной ситуации.

Предмет исследования – особенности личностных черт, ценностных ориентаций и типов поведения в конфликтной ситуации представителей славянских и кавказских народов.

Задачи исследования:

1. Определить различия в проявлении личностных черт, ценностных ориентаций и типов поведения в конфликтной ситуации представителей славянских и кавказских народов.

2. Выявить взаимосвязи личностных черт, ценностных ориентаций и типов поведения в конфликтной ситуации представителей славянских и кавказских народов.

С целью изучения личностных особенностей, ценностных ориентаций и типов поведения в конфликтной ситуации у представителей славянских и кавказских народов нами использовались следующие методики диагностики: Пятифакторный опросник Р.Б. Кеттелла; Ценностный опросник С. Шварца [1]; Модифицированный вариант методики «Уровень соотношения «ценности» и «доступности» в различных жизненных сферах» Е.Фанталовой; Методика оценки типа поведения в конфликтной ситуации К. Томаса.

Экспериментальная база исследования. Экспериментальное исследование проводилось на базе Одинцовского филиала МГИМО МИД России. В исследовании принимали участие, обучающиеся первых курсов в количестве 60 человек, из них 30 студентов славянской и 30 студентов кавказской национальностей.

На первом этапе исследования мы предприняли попытку изучения личностных черт представителей славянских и кавказских народов, с помощью 5-факторного личностного опросника Р.Б. Кеттелла. Результаты представлены на рис. 1.

В результате анализа данных было выявлено, что у славян преобладают такие личностные черты как экстраверсия (6,60), добросердечность (6,20) и нейротизм (4,07), что характеризует их как более общительных, успешно устанавливающих и поддерживающих межличностные отношения, эмоционально неустойчивых, тревожных, мягкосердечных и милосердных.

У кавказцев наиболее ярко выражены открытость опыту (6,00) и добросовестность (5,07), т.е. им характерен достаточно высокий уровень общей культуры, особенно вербальной, сообразительность, быстрая обучаемость, старательность в выполнении своих обязанностей.

На следующем этапе исследования, используя ценностный опросник С.Шварца, мы выявили, что у славян преобладают такие ценности как универсализм (6,87), гедонизм (6,60), стимуляция (5,93), достижение (5,67), власть (5,20) и самостоятельность (4,87). Кавказцам же наоборот свойственны такие ценности как традиции (8,00) и безопасность (5,27) (см. рис. 2). В отличие от славян, стремящихся к чувственному удовольствию, новизне, чувственным переживаниям, к достижению социального статуса, авторитета, социальной власти, престижа, личностному успеху, благополучию всех людей и природы, кавказцы ориентированы на сохранение традиций, которые являются символом групповой солидарности, выражением единых ценностей и гарантий выживания.



Рис. 1. Результаты изучения личностных черт представителей славянских и кавказских народов

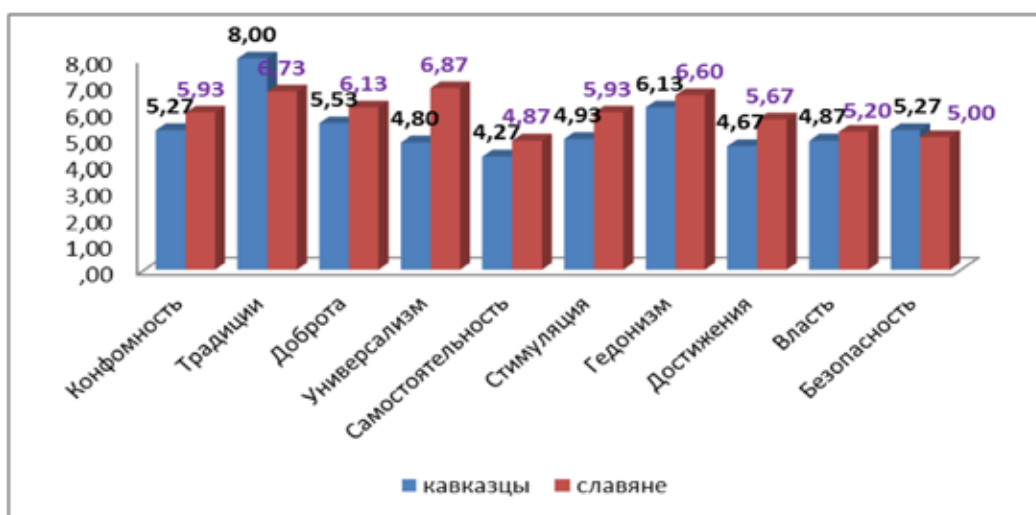


Рис. 2. Результаты изучения ценностных ориентаций у славянских и кавказских народов

Третий этап исследования был посвящен изучению дезинтеграции в мотивационно-личностной сфере студентов кавказской и славянской национальностей, степени неудовлетворенности ими текущей жизненной ситуацией, внутренней конфликтности, блокады основных потребностей, а также уровня самореализации, интегрированности и гармонии. Результаты изучения уровня соотношения «ценности» и «доступности» в различных жизнен-

ных сферах по методике Е.Б. Фанталовой представлены на рис. 3. Анализ полученных результатов показывает, что наиболее ценными и актуальными являются для славян утилитарные (здоровье, материальное благополучие) и аффилиативные (любовь и счастливая семейная жизнь) ценности, тогда как кавказцы более ориентированы на эргатические (активная жизнь и интересная работа) и гностические (познание и творчество) ценности.

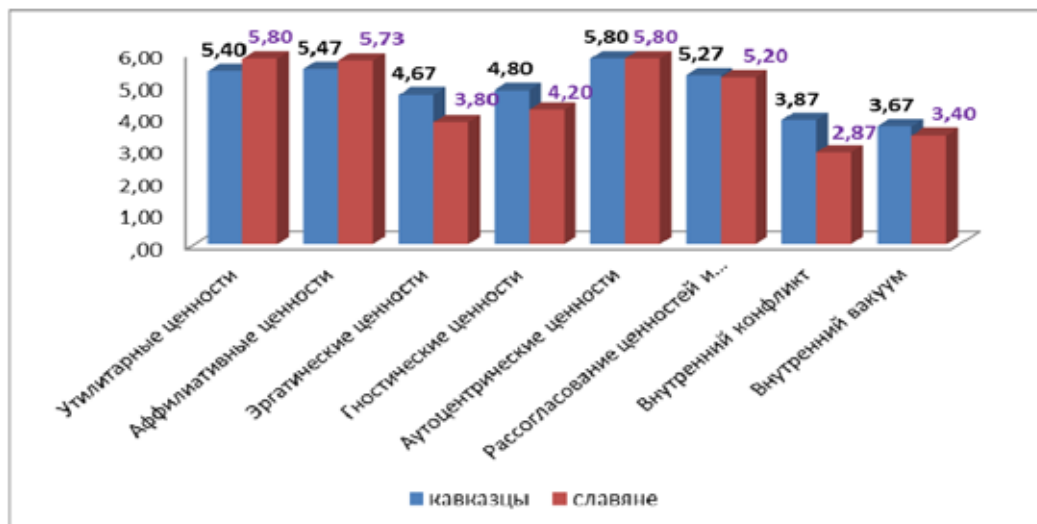


Рис. 3. Результаты изучения уровня соотношения «ценности» и «доступности» в различных жизненных сферах у представителей славянских и кавказских народов

Преобладание в структуре утилитарных и аффилиативных ценностных ориентаций, отражающих базисные, низшие ценности личности, характеризует направленность студентов-славян на защиту собственной физической жизни, охрану собственности и обеспечение взаимодействия с внешней средой. Преобладание в структуре эргатических и гностических ценностных ориентаций характеризует преимущественную направленность студентов-кавказцев на профессиональное совершенствование и творческое саморазвитие. Логика утилитарных отношений гораздо более проста, чем гностических, ибо материальный мир устроен проще духовного. В мире утилитарных отношений всего две ценности – польза и вред.

Шкала «внутренний конфликт» наиболее ярко выражена у студентов-кавказцев, что может свидетельствовать о состоянии, когда ценностный объект малодоступен или не доступен совсем, «желаемое» не совпадает с «реальным», значимые потребности и ценности находятся в состоянии блокады. Возможно, представители кавказской национальности больше чем славяне ощущают недоступность значимых для них ценностей.

Для изучения типов поведения в конфликтной ситуации на четвертом этапе исследования проводилась «Методика оценки типа поведения в конфликтной ситуации» К. Томаса. Результаты приведены на рис. 4.

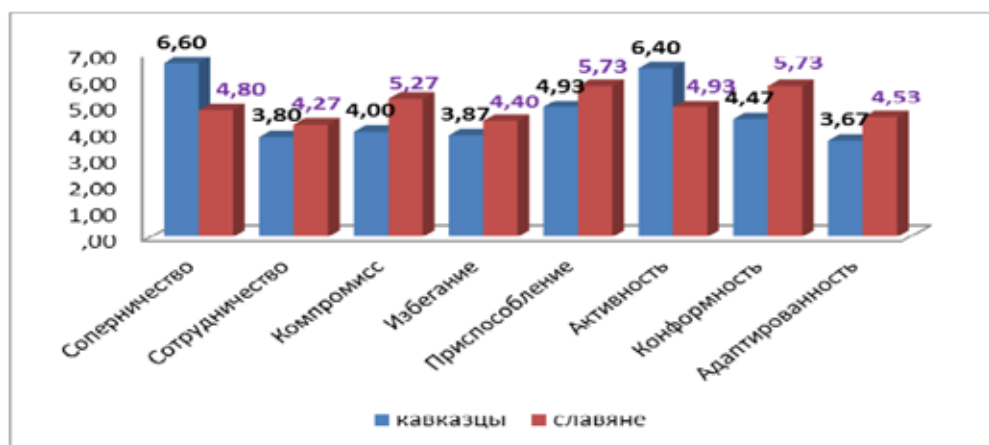


Рис. 4. Результаты изучения типа поведения в конфликтной ситуации у представителей славянских и кавказских народов

В результате анализа полученных данных было выявлено, что славяне чаще используют такие стратегии поведения в конфликте как приспособление (5,73), компромисс (5,27), избегание (4,40) и сотрудничество (4,27), то есть для лиц, использующих стратегию поведения «приспособление» характерны низкая враждебность и подозрительность по отношению к окружающим, конформность. В ситуации конфликта они испытывают угрызения совести и чувство вины за создавшуюся ситуацию.

Для лиц применяющих стратегию «компромисс» характерен низкий самоконтроль, импульсивность, непостоянство, асоциальность. Такие люди редко берут на себя ответственность при решении групповых проблем. Ведущими характеристиками этих людей является неустойчивость оценок и непоследовательность поступков.

При таких формах поведения, как конкуренция, приспособление и компромисс, или один из участников оказывается в выигрыше, а другой проигрывает, или оба проигрывают, так как идут на взаимные уступки. И лишь в ситуации сотрудничества обе стороны оказываются в выигрыше.

Лица со стратегией поведения в конфликтной ситуации «избегание» являются неуверенными, расчётливыми, эмоционально-сдержанными, стремятся уйти от проблем, склонны оправдывать свое поведение, находя рациональное объяснение своим поступкам. В ситуации конфликта они очень осторожны и корректны, но держат себя всегда отстраненно.

Для лиц, применяющих стратегию «сотрудничество» характерны низкая ориентированность на собственные интересы, повышенное чувство справедливости в сочетании с убежденностью в собственной правоте. Они стремятся быть в центре внимания, ищут поддержки и признание окружающих, остро реагируют на критику окружающих, хорошо контролируют свои эмоции и отличаются рациональностью в конфликте.

Кавказцы используют стратегии поведения в конфликте – «соперничество» (6,60) и «активность» (6,40). Они доминантны, решительны в поступках, склонны к конфликтным проявлениям, берут на себя роль «борца за справедливость», критически воспринимают мнение окружающих. В ситуации конфликта проявляют болезненную обидчивость, повышенную чувствительность по отношению к действительной или мнимой несправедливости. Показатель «активность» характеризует выраженность решительности, волевого начала в поведении в ситуации конфликта. Черты упорства,

прямолинейности поведения придает высокая потребность в действии, в осуществлении своего плана разрешения конфликта. Эту тенденцию отличает быстрое принятие решения, отсутствие боязни трудностей, пренебрежение возникающими препятствиями.

Поведение славян в ситуации конфликта наоборот характеризуется большей конформностью, слабым отстаиванием своих интересов, склонностью уступать другим. Возникшее напряжение в отношениях преодолевается за счет стремления к сохранению стабильности группы, усиления доброжелательного поведения и соблюдения социальных норм. Количественно этот показатель характеризуется суммарной выраженностью показателей «сотрудничество» и «приспособление» и представлен в шкале «конформность» (5,73), которая, как видно из рис. 4, у славян выражена ярче, чем у кавказцев.

С целью изучения достоверных различий в личностных особенностях, ценностных ориентациях и типах поведения в конфликтной ситуации у представителей кавказских и славянских народов нами использовался t-критерий Стьюдента. Согласно данным были выявлены различия по шкалам «добросердечность» (при $p < 0,001$), «универсализм» (при $p < 0,05$), «соперничество» (при $p < 0,05$) и «активность» (при $p < 0,05$). Таким образом, славяне более добросердечные, понимающие, терпимые и стремящиеся к защите благополучия всех людей и природы, в конфликтной ситуации отдают предпочтение приспособлению и конформности. Кавказцы в ситуации конфликта выбирают такие стратегии поведения как соперничество и активность, предпочитают следовать традициям, которые существуют в их культуре и выступают для них символом групповой солидарности.

В результате корреляционного анализа в группе студентов-кавказцев между личностными особенностями и стратегиями поведения в конфликте не было выявлено взаимосвязей. Вместе с тем весьма интересные взаимосвязи были обнаружены между ценностями и типами поведения в конфликте. Так «соперничество» и «активность» отрицательно коррелируют с «конформностью» ($r = -0,613$; $r = -0,683$) и положительно взаимосвязаны с «самостоятельностью» ($r = 0,459$; $r = 0,432$). Стремление к безопасности имеет обратную взаимосвязь с «сотрудничеством» ($r = -0,465$) и прямую с «избеганием» ($r = 0,557$).

В группе славян «приспособление» и «конформность» прямо взаимосвязаны с утилитарными ($r = 0,732$; $r = 0,512$) и эргати-

ческими ($r=0,531$; $r=0,600$) ценностями, добротой ($r=0,654$; $r=0,657$) и безопасностью ($r=0,557$; $r=0,546$). Славяне, выбирающие в качестве основных ценностей здоровье, безопасность, материальное благополучие в возникающем конфликте склонны уступать другим, стремятся к сохранению стабильности группы и соблюдению социальных норм. Соперничество как тип поведения в конфликтной ситуации имеет взаимосвязь с такими ценностями как власть, гедонизм, самостоятельность, аутоцентризм. Так, студенты-славяне стремящиеся к власти, получению чувственных наслаждений в ситуации конфликта, как правило, испытывают болезненную обидчивость, повышенную чувствительность по отношению к действительности или несправедливости по отношению к ним.

Результаты настоящего исследования подтверждают факт того, что психологический подход и связанные с ним психологические исследования ценностей, личностных черт и стратегий поведения в конфликте у разных этносов и наций расширяют представления о причинах возник-

новения межэтнических и политических конфликтов. В основе межэтнического конфликта славян и кавказцев может лежать ценностный конфликт наций, который отражается в противостоянии ценностей: кавказцы ориентированы на сохранение национальных традиций и личную безопасность, славяне – на понимание, терпимость и защиту благополучия всех людей и природы. В конфликтной ситуации славяне выбирают такие типы поведения как приспособление и конформность, а кавказцы – соперничество и активность.

Список литературы

1. Карандашев В.Н. Методика Шварца для изучения ценностей личности: концепция и методическое руководство. – СПб: Речь, 2004. – 72 с.
2. Кривошеев В.А. Основы этнической психологии: пособие / В.А. Кривошеев. – Гродно: ГрГУ, 2010. – 106 с.
3. Крысько В.Г. Этническая психология. Учебное пособие. – М.: Академия, 2008. – 320 с.
4. Лебон Г. психология народов и масс / Пер с фр. А.Фридмана, Э. Пименовой. – 3-е изд. – М.: Академический проект, 2015. – 239 с.
5. Стефаненко Т.Г. Этнопсихология: Учебник для вузов / Т.Г. Стефаненко. – 4-е изд. – М.: Аспект Пресс, 2014. – 368 с.