

УДК 338: 334.72 (571.63)

**АНАЛИЗ ВОЗМОЖНОГО РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РАМКАХ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ  
ТЕРРИТОРИЙ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО РАЗВИТИЯ В ПРИМОРСКОМ КРАЕ**

**Еленко А.Е.**

*ФГБОУ ВО «Владивостокский государственный университет экономики и сервиса», Владивосток,  
e-mail: aleksandra.elenko@mail.ru*

В современное время наиболее перспективной и актуальной кажется инновационная модель экономического развития региона, которая предполагает диверсификацию экономики с акцентом на развитие человеческого капитала, а также необходимость стимулирования создания новых и развития уже существующих видов предпринимательской деятельности, препятствуя дальнейшей деградации региона. Ключевую роль в представленной модели занимает формирование областей передового социально-экономического развития – территорий опережающего развития, установленных в течение 70-летнего периода в соответствии с условиями льгот и преференций, предоставляемых для резидентов. В основном территории опережающего развития направлены на привлечение инвесторов, которые уже занимают определенную нишу на рынке, но также могут способствовать развитию малого и среднего предпринимательства, которое играет немаловажную роль в развитии экономики Дальнего Востока. Целью данной работы является анализ возможного развития малого и среднего предпринимательства в рамках функционирования территорий опережающего развития.

**Ключевые слова:** территории опережающего развития, Дальний Восток, Приморский край, малый бизнес, малое и среднее предпринимательство, резиденты, преференции, налоговые льготы

**ANALYSIS OF POSSIBLE DEVELOPMENT OF SMALL AND MEDIUM BUSINESS  
IN THE FRAMEWORK OF THE OPERATING TERRITORIES OF ADVANCED  
SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT IN PRIMORSKI REGION**

**Elenko A.E.**

*Vladivostok State University of Economics and Service, Vladivostok, e-mail: aleksandra.elenko@mail.ru*

Currently, the innovation model of the region's economic development seems to be the most promising and relevant, which implies diversification of the economy with an emphasis on the development of human capital, as well as the need to stimulate the creation of new and development of existing types of entrepreneurial activity, preventing further degradation of the region. The key role in the presented model is the formation of areas of advanced social and economic development – the territories of advanced development established during the 70-year period in accordance with the conditions of privileges and preferences granted to residents. In general, the territories of advanced development are aimed at attracting investors who already occupy a certain niche in the market, but they can also contribute to the development of small and medium-sized businesses, which plays an important role in the development of the Far East's economy. The purpose of this work is to analyze the possible development of small and medium-sized businesses in the framework of the functioning of the territories of advanced development.

**Keywords:** territories of advanced socio-economic development, the Far East, Primorsky krai, small business, small and medium entrepreneurship, residents, preferences, tax breaks

На современном этапе развития Россия сталкивается со многими проблемами, в основном за счет посткризисного состояния государства, в том числе увеличения дефицита бюджета страны, неблагоприятного изменения цен на нефть, снижения курса рубля и экономических санкций. Россия вынуждена развиваться в среде с высокой степенью нестабильности, вызванной введением международных санкций и напряженной геополитической ситуацией. Существует угроза наступления кризиса в национальной экономике, и появляется необходимость переориентации не только внешней, но и внутренней политики государства с запада на восток, а также изменения соответствующих ресурсов и нормативно-правового обеспечения на законодательном

уровне, поэтому в условиях ограниченных бюджетных расходов государство вынуждено искать другие инструменты экономического развития: привлечение инвестиций, создание новых рабочих мест, особенно на региональном уровне, опираясь на положительный зарубежный опыт в решении аналогичных задач. Одним из самых перспективных инструментов экономического развития на Дальнем Востоке на сегодняшний день являются территории опережающего развития.

Сегодня на территории Дальнего Востока создано 16 ТОР, главным критерием отбора территорий стало наличие инвестиционного спроса на реализацию проектов, а также степень проработанности вопросов инфраструктурного обеспечения [6].

В Приморье создано четыре территории опережающего развития: ТОР «Надеждинская» – многопрофильная, ТОР «Михайловский» – для агропромышленных проектов, ТОР «Большой Камень» – для реализации проекта строительства крупнотоннажной верфи, ТОР «Нефтехимический» – нефтехимическая направленность [2]. Создание ТОР благоприятно сказывается на развитии малого предпринимательства, в Приморском крае с 2013 г. по 2016 г. уже увеличилось количество малых предприятий, основным видом деятельности которых является образование, транспорт и логистика. Но создание ТОР «Михайловский» негативно сказывается на развитии малого бизнеса, крупные предприниматели вытесняют малых в сфере сельскохозяйственной деятельности [7].

Изучение опыта зарубежных стран по созданию свободных экономических зон играет немаловажную роль для страны, которая планирует реализовать подобные проекты на своей территории. Территории опережающего развития очень хорошо подошли бы для развития малого и среднего бизнеса, если создать им такие же льготные условия, как в Японии и Китае. Среди таких мер ускоренная амортизация зданий и сооружений на льготных условиях. Для облегчения получения финансирования в Японии действует Корпорация страхования малого и среднего предпринимательства. В Китае значительная часть продукции на экспорт поставляется малыми и средними компаниями. Плюсы таких зон в том, что малые предприятия там могли бы находиться вместе с крупными компаниями, получать от них субподряды и тем самым обеспечить развитие территорий за счет бизнеса. Условия на Дальнем Востоке благоприятны за счет развития приграничной торговли, наличия рынка сбыта. Появление субсидируемой государством инфраструктуры могло бы дать серьезный толчок развитию бизнеса [3].

Особое внимание среди свободных экономических зон Китая стоит уделить зонам приграничного экономического сотрудничества. До 2008 г. местные резиденты пользовались льготной ставкой налога на прибыль в размере 24%, с 2008 г. она отменена, и применяется универсальная ставка по стране – 25%. Система «налоговых каникул» в ЗПЭС аналогична СЭЗ. При этом малые предприятия, специализирующиеся на торговле с соседними странами, выплачивают 50% таможенных сборов и 50% НДС [3].

На данный момент в приграничных районах с Россией функционируют четыре зоны: в г. Хэйхэ, Суйфэньхэ (провинция Хэйлунцзян), Маньчжоули (автономный

район Внутренняя Монголия) и Хуньчунь (провинция Цзилинь). Если обратиться к истории, то первоначально, в начале 2000-х годов Россия и Китай обсуждали создание совместных приграничных зон свободной торговли: Благовещенск – Хэйхэ, Забайкальск – Маньчжоули, посёлок Пограничный – Суйфэньхэ. Основой для этого стало заключение межправительственных соглашений 1998–1999 годов, включающих безвизовые визиты граждан КНР и России в эти зоны [3].

Наиболее продвинутым оказался проект по созданию приграничного торгово-экономического комплекса (ПТЭК) на участке Пограничный-Суйфэньхэ. Согласно проекту, по обе стороны от границы должны быть построены своеобразные резервации (150 га – с китайской стороны и 300 га – с российской). Со стороны Китая были выполнены условия договора, но с российской стороны соглашения остались невыполненными. В двух других экономических зонах ситуация сложилась ещё хуже. На сегодняшний день на территории Китая в приграничных зонах, на которых планировалось организовать совместные приграничные зоны свободной торговли с Россией, функционируют зоны свободной торговли, а на территории России такие зоны отсутствуют [3].

Такой негативный опыт сотрудничества не помешал Китаю создать зону свободной торговли на границе с Казахстаном «Хоргос». В отличие от России, где слишком много инициатив отдавалось на местный уровень, в Казахстане центральные власти решили курировать проект от начала и до конца.

Создание в России зон, подобных Хоргосу, позволило бы решить эти проблемы. Тем более что опыт Хоргоса показывает – самая большая угроза, исходящая из таких зон, это недобор таможенных сборов. Наверное, это не настолько страшно, чтобы жертвовать интересами потребителей и бизнеса.

В системе ТОР присутствуют особые условия для предпринимательской и иной деятельности, где резидентами ТОР могут являться индивидуальные предприниматели, юридические лица, коммерческие организации, государственная регистрация которых будет базироваться в ТОР, в соответствии с законодательством Российской Федерации – за исключением государственных и муниципальных унитарных предприятий – (Федеральный закон 479-ФЗ) и на основании Соглашения об осуществлении деятельности в ТОСЭР [8].

На рисунке наглядно изображены основные принципы формирования территорий опережающего развития [8].



*Основные принципы формирования территорий опережающего развития [8]*

Основные критерии для потенциального резидента территорий опережающего развития [8]:

- компания, желающая стать резидентом ТОР, должна быть зарегистрирована и базироваться на территории ТОР, а также не иметь филиалов вне ТОР;
- необходимый минимальный объем инвестиций должен составлять 500 000 рублей, объем капитальных вложений за первый год реализации проекта должен составлять не менее 5 млн рублей и количество новых постоянных рабочих мест – не менее 20 единиц;
- бизнес-проект должен соответствовать видам экономической деятельности.

Нужно заметить, что малый бизнес сегодня не идет в ТОР, причиной этому служит недоверие к системе существующих льгот и функционированию этих субъектов, недостаток информации об особенностях их деятельности, страх потерять свой стартовый капитал, неуверенность в собственных бизнес-идеях, непонимание всех перспектив и преимуществ, большие капитальные вложения. Но именно за счет развития малого бизнеса и таких проектов, как территории опережающего

развития, наша страна сможет превратиться, наконец, из поставщика сырья в страну передовых технологий, качественных товаров и услуг. Очевидно, что малые предприятия, функционирующие в ТОР, смогут не только повысить суммы налогов, которые пополняют государственный бюджет, но и обеспечить работой множество людей, а также снять социальную напряженность в обществе и решить еще многие социально-экономические проблемы своего региона [4].

Малый и средний бизнес может стать полноправным резидентом территорий опережающего развития, так же, как и крупный бизнес, и увеличить эффективность своей деятельности. Для наглядности ниже приведены примеры использования налоговых льгот на ТОР [4]. Пример – использование налоговых льгот на ТОР средним бизнесом (таблица). Численность работников на предприятии составила 170 человек со средней заработной платой 25500 руб., выручка составила 840720 тыс. руб., фонд оплаты труда – 52 020 тыс. руб., балансовая стоимость основных фондов – 45 528 тыс. руб., прибыль до налогообложения – 49 117 тыс. руб. за год [1].

## Расчет основных налогов среднего предприятия (пример) [1]

Вне территории ТОР			На территории ТОР		
Налоги	Расчет	Сумма, тыс. руб.	Налоги	Расчет	Сумма, тыс. руб.
Страховые взносы – 30%	$52020 \cdot 30\%$	15606	Страховые взносы – 7,6%	$52020 \cdot 7,6\%$	3954
Налог на имущество – 2,2%	$45528 \cdot 2,2\%$	1002	Налог на имущество – 0%	$45528 \cdot 0\%$	0
Налог на прибыль – 20%	$49117 \cdot 20\%$	9824	Налог на прибыль – 5%	$49117 \cdot 5\%$	2456
Всего налоговых отчислений, тыс. руб.	Стр.1+стр. 2+ стр. 3	26431	Всего налоговых отчислений, тыс. руб.	Стр. 1+стр. 2+ стр. 3	6410

\* Расчеты произведены без учета земельного налога.

Эффект от использования статуса резидента ТОР (при заданных параметрах проекта) 20 млн рублей за год ( $26431 - 6410 = 20021$  тыс. руб.).

Рассмотрев вышеприведенную таблицу, можно в очередной раз убедиться в эффективности реализации предпринимательской деятельности на территориях опережающего развития. Малый и средний бизнес может стать резидентом, но существует много барьеров, таких как высокая конкурентная среда, нехватка возможности создания хорошего бизнес-плана, недостаток финансовых ресурсов, высокий риск и направленность ТОР на привлечение, в первую очередь, крупных инвесторов. Приход крупных инвесторов в регион поможет развитию малого и среднего бизнеса, потому что крупному бизнесу нужны производственные поставщики [1].

Малые предприятия могут стать партнерами крупных: им зачастую требуется помощь со стороны, и они выносят часть работ за штат. На территориях опережающего развития будет действовать так называемый кластерный подход. Кластер можно определить, как цепочку взаимосвязанных предприятий – поставщиков, производителей, потребителей, которые работают на одной территории. Малые предприятия могут быть поставщиками оборудования, комплектующих и услуг, научно-исследовательских институтов и других организаций, которые взаимодополняют и усиливают конкурентные преимущества друг друга. В Японии, например, колоссальное количество мелких и средних предприятий обслуживают крупные производства и вовремя поставляют нужные компоненты. Это позволяет существенно экономить на складских помещениях, потому что держать их там очень дорого из-за высокой стоимости земельной ренты [5].

На сегодняшний день тема логистики является актуальной, в частности, на территориях опережающего развития. Крупные компании зачастую обращаются к малым компаниям-перевозчикам, разделяя доставку на зону – в зависимости от того, какую территорию охватывают. Например, для взаимодействия фермеров и розничных сетей необходимы посредники, на данный момент существует разрыв между ними из-за отсутствия логистических перевалочных центров. Малый бизнес может решить данную проблему, путем организации перевозок и складирования произведенной фермерами продукции. Для того чтобы малому предприятию стать компанией-перевозчиком, достаточно быть зарегистрированным, как юридическое лицо, иметь транспортные средства и зарекомендовать себе перед крупной компанией для сотрудничества. Например, существует такая практика, когда крупные компании отбирают некоторое количество малых компаний и между ними проводят своего рода аукционы на конкретную доставку, и соответственно, перевозчики, которые готовы предложить лучшую цену доставки, получают заказ [1].

Другим вариантом осуществления деятельности малого бизнеса является IT аутсорсинг. Для компаний, не занятых в сфере информационных технологий, данные услуги будут полезны для увеличения эффективности их деятельности. Компаниям, нацеленным сугубо на работу, связанную с информационными технологиями доверяют различные проекты, начиная от обслуживания компьютеров организации и заканчивая сложными техническими проектами по автоматизации и развитию стратегии [1].

Консалтинговые компании могут осуществлять консультации и подготовку

пакета документов для подачи заявки на статус резидента, а также помогать в сопровождении во время прохождения формальных процедур для получения статуса резидента ТОР.

Еще один вид деятельности, которым может заниматься малое предпринимательство – это услуги в сфере образования. Многие предприниматели считают основной из главных проблем, с которой сталкиваются при реализации бизнеса, некавалифицированную рабочую силу. Малый бизнес может оказывать услуги по обучению определенному виду деятельности, переквалификации наемных рабочих, проведению различных тренингов, семинаров и т.д. Территории опережающего развития только начинают развиваться, многим резидентам требуются услуги по строительно-монтажным работам, электромонтажным и сантехническим услугам, которые может осуществлять малый бизнес. Многим компаниям также могут потребоваться услуги клининговых, охранных агентств, услуги компаний, занимающихся предоставлением общественного питания [5].

С созданием территорий опережающего развития у малого бизнеса открывается много возможностей. Во-первых, возможность стать резидентом территорий опережающего развития и получать налоговые льготы на равных с крупными инвесторами. Во-вторых, стать производственным поставщиком крупных предпринимателей, осуществляющих свою деятельность в ТОР. В данном случае малый и средний бизнес не будет иметь привилегий, но у него появится возможность расширить свою деятельность и увеличить количество крупных покупателей. В-третьих, перед малым и средним бизнесом открывается еще одна возможность ведения бизнеса – аутсорсинг.

Малый бизнес может оказывать вспомогательные услуги крупным предпринимателям, такие как консалтинговые услуги, клининговые услуги, услуги охраны, IT аутсорсинг и т.д. Таким образом, малый и средний бизнес может участвовать в проектах ТОР как напрямую, так и косвенно.

#### Список литературы

1. Гриванов Р.И., Удовенко К.И. Роль предприятий малого и среднего бизнеса во внешнеторговом обороте Приморского края // Инновационные процессы в условиях глобализации мировой экономики: проблемы, тенденции, перспективы. – Прага: Vědecko vydavatelské centrum «SociosféraCZ», 2016. – С. 41–44.
2. Дробышева И. Что было сделано на территориях опережающего развития ДФО за 2016 год [Электронный ресурс] // Информационное агентство ТАСС. – Режим доступа: <https://dv.land/economics/tory-poshli-v-rost> (дата обращения: 10.05.2017).
3. Жилина Л.Н. Особенности развития приграничного сотрудничества России и Китая // Ани: экономика и управление. – 2016. – Т. 5; № 4 (17). – С. 159–163.
4. Корнейко О.В., Пестерева А.В., Цянь Линь. Критическая оценка действующих подходов к анализу эффективности российских особых экономических зон // Вектор науки ТГУ. Серия: экономика и управление. – 2016. – № 4(27). – С. 49–54.
5. Лемза Р.В. Анализ условий развития малого и среднего бизнеса в Приморском крае // Молодой ученый. – 2016. – № 12(116). – С. 1339–1343.
6. Об утверждении Стратегии социально-экономического развития Дальнего Востока и Байкальского региона на период до 2025 года / Распоряжение Правительства РФ от 28.12.2009 N 2094-р [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_96571/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_96571/) (дата обращения: 23.05.2017).
7. Основные экономические показатели малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики Приморского края. – Режим доступа: [http://primstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_ts/primstat/ru/statistics/enterprises/small\\_and\\_medium\\_enterprises/](http://primstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/primstat/ru/statistics/enterprises/small_and_medium_enterprises/) (дата обращения: 18.05.2017).
8. Территории опережающего развития [Электронный ресурс] // Корпорация развития Приморского края. – Режим доступа: <http://www.erdc.ru/>.